

TÍTULO: Los planes de Buk tras cerrar serie B y alcanzar valorización de US\$ 417 millones				
Nº	FECHA	MEDIO	SECCIÓN	PÁGINA
140636	2021-10-06	Diario Financiero	DF Lab	21

Imagen 1/1

# Los planes de Buk tras cerrar serie B y alcanzar valorización de US\$ 417 millones

La startup chilena de gestión de recursos humanos sumó como accionistas a Softbank y Greenoaks y busca acelerar el crecimiento en México y adquirir nuevas firmas en la región.

POR MARTÍN AYALA V.

Buk, la startup chilena enfocada en gestión de recursos humanos, anunció ayer el cierre de una ronda de financiamiento serie A por US\$ 50 millones, con la incorporación de accionistas como el fondo de *venture capital* estadounidense GreenOaks, el banco de inversión japonés Softbank, y aportes de empresas unicornio, como Rappi, Kavak, Konfio, GBM, Ualá y Brex.

Con esta operación la firma alcanza una valorización de US\$ 417 millones, situándose como la tercera startup del país de mayor valor después de Cornershop y NotCo, según el estudio de abogados Guerrero y Olivos. Este último, junto a Gunderson, Tyndall y otros asesores internacionales, participó en el proceso de incorporación de los accionistas internacionales.

La startup fundada hace cuatro



Ricardo Sateler, Santiago Lira, Teresita Morán, Felipe Sateler y Jaime Arrieta.

años por los chilenos Jaime Arrieta, Santiago Lira, Teresita Morán, Felipe Sateler y Ricardo Sateler, desarrolló un *software* en la nube que permite a las empresas gestionar en forma integral el área de personas, desde el pago de remuneraciones hasta el desarrollo profesional de sus colaboradores con herramientas, como encuestas de clima, evaluaciones de desempeño y módulos de selección de personal.

El CEO de Buk, Jaime Arrieta, afirma que haber financiado su crecimiento

sólo con las ventas, llamó la atención de los inversionistas y los pudieron elegir con "pinzas". "GreenOaks tenía buena presencia en la industria de recursos humanos y Softbank se ha relacionado con gran parte de los unicornios de Latinoamérica".

Arrieta explica que los nuevos accionistas no tendrán un representante en el directorio de Buk, porque fue una de las restricciones que establecieron en la negociación. "Entre ellos adquirieron cerca de un 12%; GreenOaks un 7% y Softbank

5%", detalla.

## Crecimiento regional

Con el levantamiento de capital Buk planea acelerar su crecimiento en México, donde operan hace un año, pero entre noviembre y diciembre oficializarán la apertura de oficina.

"Estamos armando un buen equipo de *marketing* y ventas de 100 profesionales; esperamos lograr el primer año una facturación de US\$ 1 millón", estima Arrieta.

En segundo lugar, buscan sumar nuevos productos a su tecnología, para lo cual contratarán a 300 desarrolladores antes de fin de año, para incursionar en flexibilidad financiera con anticipos de sueldo, créditos de caja o seguros de salud en el futuro.

También planean consolidar sus operaciones en Perú y Colombia, donde crecieron un 20% en 2020 y proyectan llegar a nuevos mercados de habla hispana como España o Costa Rica en 2022.

La startup recientemente adquirió en Chile CTRL, firma que desarrolló un *software* de asistencia, y parte de los recursos frescos los destinará a nuevas adquisiciones de firmas en la región. Si bien las negociaciones son confidenciales, Arrieta adelanta que "2021 cerrará con la incorporación de dos nuevas empresas".

US\$ 50 MILLONES  
CERRÓ EN RONDA DE INVERSIÓN  
SERIE A