

TITULO: Latin Lawyer reconoce a seis estudios como "firmas elite" en Chile				
NÂ°	FECHA	MEDIO	SECCIÃ“N	PÃ•GINA
50184	2019-09-07	Elmercurio.com	On Line	SP

Imagen 1/1

Latin Lawyer reconoce a seis estudios como "firmas elite" en Chile

Aunque el número se mantuvo, el listado llega con novedades: a Barros & Errázuriz, Carey, Claro & Cía., Guerrero Olivos y Philippi Prietocarrizosa Ferrero DU & Uría se une Morales & Besa, pero desaparece Cariola Díez Pérez-Cotapos. Entre los criterios analizados se cuenta diversidad de género y promoción de socios, además de los negocios más relevantes del año.

Viernes, 06 de septiembre de 2019 a las 19:20



Crédito: José Miguel Pérez.

[PDF](#) [Revise el informe completo de Latin Lawyer](#)

A.Z.C.

Al igual que en su [versión anterior](#), seis fueron los estudios chilenos denominados "firmas elite" por [Latin Lawyer](#), reconocimiento para el que se deben cumplir requisitos como excelencia en el servicio y asesoría legal, experiencia internacional, gestión de talento, diversidad y trabajo pro bono.

¿Quiénes fueron elegidos? **Barros & Errázuriz, Carey, Claro & Cía., Guerrero Olivos, Philippi Prietocarrizosa Ferrero DU & Uría (PPU)** —que también fue destacada en Perú y Colombia— y **Morales & Besa**.

Son resultados que llegan con novedades, porque esta última oficina hace su ingreso al grupo, a la vez que **Cariola Díez Pérez-Cotapos** desaparece del listado.

Para elaborar la selección, que también incluye a oficinas de Argentina (4), Brasil (9), Centroamérica (4), Colombia (4), México (6), Panamá (1), Perú (5), Uruguay (2) y Venezuela (1) —aunque esperan agregar otras en el corto plazo— la publicación recopila información a través de la investigación que realiza cada año para elaborar su tradicional Latin Lawyer 250 (LL250) y de la cobertura noticiosa que constantemente publican sobre los negocios y casos más relevantes de la región.

¿Qué y cómo se mide?

Según explica Latin Lawyer, para elaborar este listado las oficinas son contrastadas entre ellas en su propia jurisdicción.

"Sería un error comparar la actividad de fusiones y adquisiciones de una firma en México con la de otra en Venezuela, mientras que las firmas brasileñas generalmente han avanzado más en diversidad de género que el mercado chileno, y así. Sin embargo, todas han sido medidas utilizando los mismos criterios, aunque a diferente escala", aseguran.

De esta forma, la metodología tiene como criterios la medición de la actividad en las áreas de fusiones y adquisiciones (M&A) y mercado de capitales según volumen y valor de los negocios realizados; áreas de práctica y diversidad de género entre socios y asociados, además de relación numérica entre estos últimos, basándose en lo informado para el LL250 a principios del año.

También se analizan los datos acerca de promoción de socios, de acuerdo a lo señalado a Latin Lawyer en los últimos tres años, y exposición internacional de los abogados de la firma mediante estudios de máster en Derecho o LLM y programas de asociados extranjeros en el mismo período.